

# Educatief partnerschap



## STIP OP DE HORIZON

Elkaar (en elkaars aanbod) beter leren kennen

### 1. Wat is er al?

#### Enkele voorbeelden:

- Meer gezamenlijkheid in het vormgeven van ouderparticipatie (zowel met het team als met partners)
- Samenwerking tussen (sommige) partners in de keten
- Overzicht van aanbod/ materialen in verschillende talen (prentenboeken, app, etc.)
- Zichtbare groei! Ouders worden langzaam maar zeker taalvaardiger, hierdoor wordt de drempel voor educatief ouderschap lager
- Landelijke aandacht voor taal werkt ondersteunend

### 2. Succesfactoren?

#### Contact met thuis

- Meer tijd voor contactmomenten met thuis (ouders/ verzorgers)
- Meer variatie in vormen van contactmomenten
- Verdieping op kwaliteit van contactmomenten, bijvoorbeeld met behulp van een stappenplan
- Ondersteunende materialen voor contactmomenten in de klas én thuis

#### Samenwerking in de keten

- Vindt (al) structureel plaats met bepaalde partners
- Uitwisselen expertise, ervaring en materialen
- Doorverwijzen naar aanbod en expertise van andere partners

### 3. Uitdagingen?

#### Bereiken alle ouders/ verzorgers

- Moeten we toe naar een aanpak op doelgroepniveau (verdiepen in verschillende contexten)?
- Hoe gaan we om met ouders met een migratieachtergrond?
- Hoe gaan we om met vluchtelingenkinderen en hun ouders (context van trauma en wellicht tijdelijkheid)?
- Hoe bereiken we ook werkende en hoogopgeleide ouders?

#### Afstemming

- Hoe behouden we overzicht van al het aanbod dat er al is?
- Hoe weten we dat we ook binnen onze eigen organisatie eenduidig werken (niet langs elkaar heen)?
- Hoe zorgen we dat we serieus worden genomen?
- Hoe krijg je alle collega's mee?

### 4. Wat is er nodig? Door wie? Wanneer?

#### Regionaal elkaar (en elkaars aanbod) beter leren kennen:

- In kaart brengen totale aanbod
- Inventariseren gaten in regionaal aanbod
- Met elkaar (blijven) verbinden
- Facilitering in tijd, geld, expertise...
- Aansluiten van partners zoals gemeente (wethouder)

### 5. Hoe vertaal je acties naar je eigen organisatie?

- Digitaal overzicht aanbod per partner
- Contactpersonen voor specifiek aanbod per partner
- Heldere rollen (niet overvragen van leerkrachten bijvoorbeeld)